

**UNE COLLABORATION GAGNANT-GAGNANT  
ISSUE DE LA RÉALISATION DE NOS  
IMPLANTATIONS DE CUISINES**



## NOTRE PROMESSE

Faciliter la mise en relation et permettre un gain de temps, de sérénité, d'argent, côté clients et professionnels par la gestion d'implantation de cuisines

## 1/ FACILITER LE CIRCUIT DE VENTE

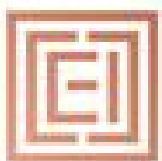
- Gain de temps
- Gain de sérénité
- Optimisation de la force de vente
- Gain de prestations externes

## 2/ AUGMENTER LA QUALITÉ DU SERVICE CLIENT

- Clients sécurisés (réceptifs à la vente)
- Engagement clients (rapidité de décision puisque implantation validée)
- Précision de l'implantation
- Professionnels dédiés (implantation, vente, pose)
- Gain de temps clients

## 3/ DEVELOPPER LE CHIFFRE D'AFFAIRES ET LA RENTABILITÉ

- Optimisation des ventes (accessoires, fournitures, options, ...)
- Réduction des coûts annexes
- Fidélisation équipe de vente
- Augmentation du CA par vendeur
- Formation réduite



**CEIC**

Cabinet d'Expertise en Implantation de Coques

**Cédric CAZAURAN**

*Fondateur*

06 11 83 30 42 • c.cazauran@ceic.fr

www.ceic.fr • 13, rue de la Saïda - 75015 Paris